

Gorian Consumer Products ist ein Marken-Beratungsunternehmen. Durch die Zusammenarbeit mit namhaften Lizenzgebern bietet Gorian ein interessantes Rechteportfolio im Markt an. Gorian wirkt hierbei als Mittler zwischen Rechteinhabern, Industrie und Handel. Im Auftrag unserer Mandanten suchen und finden wir die besten Lizenzpartner.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Termin:

Manager/in Licensing - Sales

Ihre Aufgabe:

- Akquisition von neuen Lizenzpartnern
- Verhandeln von neuen Lizenzabschlüssen
- Aktive Betreuung unseres bestehenden Klientenstammes
- Entwicklung und Planung von Lizenzkooperationen
- Erstellung von Umsatz- & Budgetplänen
- Entwicklung von neuen Marken-Konzepten
- Erstellen von Marketingplänen

Sie bieten:

- Vertriebs- und Verkaufserfahrung
- Verhandlungserfahrung mit Entscheidungsträgern (GF-Ebene)
- Verhandlungsgeschick, sicheres Auftreten
- Abgeschlossene Berufsausbildung und kaufmännisches Verständnis
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeit und hohe Kundenorientierung
- Fähigkeit zum selbständigen, eigenverantwortlichen Arbeiten
- Kontaktfreudigkeit, Kreativität, Organisationstalent und Ehrgeiz
- Hervorragende Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Gute Englisch Kenntnisse
- Erfahrung in den gängigen Windows Programmen

Wir bieten:

- Arbeitsplatz in einer Wachstumsbranche
- Festanstellung mit Perspektive
- Attraktives Gehalt durch attraktive Provisionssätze
- Spannendes und internationales Arbeitsumfeld
- Aufgabe mit einem hohen Maß an Abwechslung

Bei Interesse senden Sie bitte Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen inkl. Ihrer Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Eintrittstermin nur per E-mail an:

GORIAN Consumer Products, Berrenrather Str. 188c, 50937 Köln,
Email: info@gorian.de Web: www.gorian.de